



## Delårsrapport

Jan-Jun, 2024





# Delårsrapport

## Jan–Jun, 2024

### Period 1 april – 30 juni, 2024

- Koncernens nettoomsättning uppgick till 29 556 tkr (25 059), en ökning med 4 297 tkr, 17,1% i jämförelse med 2023.
- Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till -2 460 tkr (-2 370), en minskning med 90 tkr i jämförelse med 2023.
- Resultat efter skatt uppgick till -4 915 tkr (-4 826), en minskning med 89 tkr i jämförelse med 2023.
- Likvida medel uppgick per 30 juni 4 703 tkr (6 155)
- Soliditeten uppgick till 39,2% (32,3)

### Period 1 januari – 30 juni, 2024

- Koncernens nettoomsättning uppgick till 53 093 tkr (42 594), en ökning med 10 499 tkr, 24,6% i jämförelse med 2023.
- Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till -2 562 tkr (-6 288), en ökning med 3 726 tkr i jämförelse med 2023.
- Resultat efter skatt uppgick till -6 924 tkr (-10 959), en ökning med 4 035 tkr i jämförelse med 2023.

(Jämförelsetal inom parentes avser motsvarande period föregående år.)

### Nyckeltal koncernen

	April – Juni	April - Juni	Jan - Juni	Jan - Juni	Helår
Nettoomsättning	29 556	25 029	52 924	42 594	79 902
EBITDA	-2 460	-2 370	-2 562	-6 288	-13 156
Resultat efter skatt	-4 915	-4 826	-6 924	-10 959	-22 351
EBITDA %	-8,07	-9,07	-12,66	-14,31	-16,04
Antal aktier vid periodens slut	212 314 386	118 502 103	212 314 386	118 502 103	212 314 386
Resultat per aktie sek	-0,02	- 0,04	-0,03	-0,09	-0,11
Soliditet %	39,22	32,28	39,22	32,28	46,79

**29 556** TKR  
(25 059)

Nettoomsättning

**-2 460** TKR  
(-2 370)

EBITDA

**-0,02** KR  
(-0,04)

Resultat per Aktie

# Kommentar från VD

Andra kvartalet har levererat bra försäljning, främst tack vare verksamheterna inom Enjoy och Ebeco som återigen nått våra uppsatta mål. Detta kvartal är ofta ett av årets bästa, men vi går nu in i en period där både Enjoy och Ebeco normalt sett har ett lägre tempo. Enjoy noterade sin bästa omsättning någonsin i april, men vi vet att detta brukar jämnas ut sig över året.

Vi fortsätter våra tester, men det är frustrerande att tiden går utan att vi når det genombrott vi alla längtar efter. Trots detta ger vi inte upp utan fortsätter stötta våra partners för att skynda på utrollningen. Tyvärr speglas inte det hårda arbete vi lägger ner i EasyFill fullt ut i våra resultat, men vi är fast beslutna att nå framgång.

Tidigare har vi fokuserat mycket på marknadsföring, men har nu har vi gått in i arbetet att förbereda oss för kommande produktion när beställningarna väl rullar in. Vi undersöker var tillverkningen ska ske och har redan gjort framsteg i Kina, där vi ser att kostnaderna kan sänkas betydligt, även om det kräver stora volymer för att bli lönsamt.

Samtidigt som årets första månader är vår bästa tid, står vi nu inför en kostsam period. Förseningen av Ebecos leverans av släpvagnar till större order har skapat utmaningar, och vi måste snabbt hitta finansiering för att säkra verksamheten framåt. Trots detta känns det som att vi är närmare en lösning än någonsin tidigare, och vi fortsätter kämpa medan vi avvaktar resultat från pågående tester.

Vårt långsiktiga mål är att outsourca produktionen och hitta partners som både kan tillverka och sälja våra produkter. Alternativet vore att överlåta patenten och produkterna till någon annan, men vi vill behålla vår oberoende ställning för att kunna leverera till flera aktörer

och inte styras av en enskild partner. Vi ser ett starkt intresse och måste nu hitta vår plats i marknadens värdekedja. Lyckas vi fortsätta vara oberoende och nå utrollningarna har vi uppnått vårt mål.

Mitt klara mål är att vi ska bli en del av något större för att kunna nyttja de stor organisation vi själva saknar. Jag tror inte att vi på egen hand, från Bräcke, kan nå ut globalt och leverera till stora kedjor som Walmart och Reliance Retail. Vi behöver samarbeta med etablerade partners för att nå dessa marknader.

Hur lyckas vi då med det? Först och främst måste vi säkra finansiering för att låta tiden verka till vår fördel. Utan det riskerar vi att förlora kontrollen och någon annan kan ta över det vi byggt upp. Dessutom behöver vi i en snar framtid renodla verksamheten och fokusera mer på EasyFills hyllsystem.

Jag fortsätter att försöka skapa värde för aktieägarna och för att vi ska nå vårt mål att vara en del av något större, för jag tror att det behövs. Fler säljare och mer kundkontakter tillsammans med effektivare produktion är ett måste. Jag hoppas att vi fixar detta och lyckas med det vi har satt oss för. Fram till dess handlar det om att hålla ut. Jag känner att de senaste årens arbete är så nära att bära frukt och att orderna ligger precis runt hörnet. **Turning shelves. Changing the future.**



# Väsentliga händelser under kvartal 2, 2024

## Koncernen

Nettoomsättningen i EasyFill-koncernen för kvartal 2, 2024 uppgick till 29 556 tkr (25 059), en ökning med 4 497 tkr. Ebitda uppgick till -2 460 tkr (-2 370 en minskning med 90 tkr).

Ökningen av nettoomsättningen i jämförelse med samma period föregående år kommer från både Enjoy Sales och Ebeco sro däremot en minskning i EasyFill.

Varulagret uppgår per sista juni till 21 285 tkr (23 020), en minskning mot föregående år samma period med 1 735 tkr, dock en ökning från årsskiftet med 1 518 tkr, minskningen avser främst Enjoy Sales.

Per den 30 juni uppgick det egna kapitalet i koncernen till 31 298 tkr (30 033) och likvida medel uppgick till 4 703 tkr (6 155).

Årsstämma för 2023 hölls i Sollentuna 30 maj i samband med mässan Retail Technology i Kista där EasyFill var utställare.

I följande sammanfattning per affärsområde särredovisas ej dotterbolagen Ebeco AS, EasyFill GmbH eller EasyFill Merchandising Solutions Ltd. Bolagen ingår i sin helhet i koncernens utfall.

## EasyFill

Nettoomsättningen för EasyFill under kvartal 2 2024 uppgick till 1 764 tkr (4 781), en minskning med 3 017 tkr i jämförelse med samma period föregående år, varav 2 468 tkr avser omsättning från försäljning av lager internt. Ebitda för perioden kvartalet uppgick till -4 131 tkr (-3 382) en minskning med 749 tkr.

	Apr-Juni 2024	Apr-Juni 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	1 764	4 781	15 549
EBITDA	-4 131	-3 382	- 12 769
Resultat	-5 419	-5 214	- 18 166

	Jan-Juni 2024	Jan-Juni 2023
Nettoomsättning	7 832	6 912
EBITDA	-4 769	-6 653
Resultat	-7 340	-9 658

Vi fortsätter att bearbeta butikskedjor samtidigt som vi levererar och följer upp de tester som påbörjades under första kvartalet. För närvarande pågår marknadstester hos en större kedja i England, en amerikansk kedja samt en kedja i Australien.

En tålamodskrävande utmaning är att större tester tar många månader och inte ens med bra resultat är en större utrullning garanterad. Många andra parametrar än produkt, pris och ROI spelar in. Det varumärke i Frankrike som genomfört test har, trots att man uppskattat produkten, valt att i dagsläget inte gå vidare med utrullning.

En första installation för en obemannad butik genomfördes under det andra kvartalet. Även om butiken inte är i samma storlek som en EDEKA Schmoll, är det ett viktigt steg för att visa att roterande hyllsystem från EasyFill passar perfekt i autonoma butiker. I samband med installationen spelades nytt marknadsföringsmaterial in för framtida användning.

Vi har också påbörjat lanseringen av vår flexibla betalningsmodell, EasyPay. Med denna modell kan kunder betala månadsvis och få tillgång till hyllorna direkt, utan att behöva göra en större initial investering eller betala ränta. EasyPay är utformad för att fungera både för EasyFill och våra partners och har redan presenterats för både samarbetspartners och slutkunder.

Vårt system EasyFill BackFill, som möjliggör påfyllning bakifrån i kylrum, är nu redo för leverans via våra partners. De första leveranserna har redan gått till Italien.

För att intensifiera marknadsföring emot de större kedjorna i Sverige så deltog EasyFill under maj på den svenska mässan Retail Technology. Under mässan visade vi för första gången upp konceptet EasyPay som fick ett bra mottagande.

I maj lanserade vi EasyFills webbshop för att effektivt kunna erbjuda tillbehör till våra kunder och partners. I första skedet är butiken inriktad mot Sverige och Tyskland. Du hittar den på <https://shop.easyfill.se>.

Under senare delen av juni besöktes vårt kontor i Stockholm av representanter från huvudkontoret i en av de största kedjorna i världen för att se våra produkter i lokala butiker. Sommaren har även inneburit besök från Indien i Stockholm för att visa våra roterande hyllor, en kontakt som pågått under många år som äntligen har intensifierats. NDA är påskrivet och arbetet är påbörjat för att se om våra hyllor kan vara en del av deras försäljning.

## Enjoy Sales

Nettoomsättningen för Enjoy Sales under kvartal 2, 2024 uppgick till 17 700 tkr (15 915), en ökning med 1 785 tkr i jämförelse med samma period föregående år. Ebitda för perioden april till juni uppgick till 1 350 tkr (3 052) en minskning med 1 702 tkr. Enjoy Sales har under året investerat cirka 450 tkr utveckling av en webbutik som påverkar årets resultat med motsvarande belopp. Webbutiken lanseras under hösten. därtill påverkades Ebita av ökade fraktkostnader.

	Apr-Juni 2024	Apr-Juni 2023	Helår 2023
<b>Nettoomsättning</b>	17 700	15 915	42 163
<b>EBITDA</b>	1 350	3 052	2 952
<b>Resultat</b>	726	2 222	-6 *

\* inkl. lämnade koncernbidrag 1 760

	Jan-Juni 2024	Jan-Juni 2023
<b>Nettoomsättning</b>	26 383	25 771
<b>EBITDA</b>	1 668	3 795
<b>Resultat</b>	664	2 339

Perioden innebär att det är högsäsong för vårt bolag Enjoy Sales och försäljning av kylskåp med varumärken. Vi kunde se att försäljning kom i gång senare än vanligt i år och därför fanns det ett visst tapp av försäljning under mars som påverkades av vädret. Under första delen av kvartalet såg vi en ökad efterfrågan som fortsatte att hålla i sig under hela kvartalet.

## Ebeco

Nettoomsättningen för Ebeco under kvartal 2, 2024 uppgick till 10 839 tkr (7 623), en ökning med 3 176 tkr i jämförelse med samma period föregående år. Ebitda för perioden april till juni uppgick till 363 tkr (-1 458) en ökning med 1 821 tkr. Omsättningen fördelas på släpvagnar 16 429 tkr, vilket motsvarar 919 släpvagnar, respektive hyllsystem 5 776 tkr. Order som Ebeco fick av kunden Mobiheat vintern 2023 har nu levererats till ca 70 % motsvarande cirka 7 900 tkr. Resterande del av orden är framflyttad till senare del av hösten/vintern. Lokala banken i Slovakien har under senare delen av kvartalet minskat kreditutrymmet med ca 600 tkr.

	Apr-Juni 2024	Apr-Juni 2023	Helår 2023
<b>Nettoomsättning</b>	10 839	7 213	31 445
<b>EBITDA</b>	363	-1 458	-4 112
<b>Resultat</b>	72	-1 655	-5 236

	Jan-Juni 2024	Jan-Juni 2023
<b>Nettoomsättning</b>	22 205	14 428
<b>EBITDA</b>	821	-2 586
<b>Resultat</b>	298	-3 034

Ett nytt samarbete har etablerats med ett norskt bolag som säljer båtar och är potentiell återförsäljare av båttrailers.

Ett japanskt bolag besökte Ebeco och visar intresse för att bli återförsäljare av WallTrailer i Japan. Under besöket lades en order på 22 WallTrailer som nu har skickats. Företaget planerar att introducera WallTrailer på en mäsas i Tokyo i oktober.

Ebeco har utvecklat två nya nisch-släpvagnar till ett nytt samarbete, och har levererat de första sju exemplaren.

# Väsentliga händelser efter kvartal 2, 2024

## EasyFill

Arbetet fortsätter under sommarmånaderna som tyvärr inte är den bästa tiden för EasyFill men vi ser också att våra tester fortsätter att utvecklas och en av de viktigaste testerna i England går nu in att installeras i butiker.

Ett besök i Stockholm under kvartal 2 av en av de större kedjorna resulterade i att de vill gå vidare med egna marknadstester. Dessa är planerade till oktober.

Under sommaren har varuprover av RotoShelf levereras till en av de större tillverkarna i Sydamerika, även detta en tidigare kontakt som åter igen har visat intresse.

EasyFill har en likviditetssituation som utgör en väsentlig riskfaktor för framtida drift av verksamheten. EasyFill för en dialog med långgivare och finansierare för att möjliggöra en strategisk omstrukturering av verksamheten. Styrelsen i EasyFill har upprättat en justerad balansräkning för att säkerställa att det egna kapitalet är intakt.

Koncernen behöver hitta en långsiktig strategisk partner samt en hållbar finansiell lösning, då verksamheten inte kan baseras på kostsamma bryggån. Vi går nu in i en period där detta kommer att bli vårt främsta fokus.

## Enjoy Sales

Ett bra första halvår följdes av en ovanligt lugn julimånad, men vi vet av erfarenhet att det brukar jämnas ut sig under året.

Vår webbshop är nu äntligen i slutfasen, och vi har byggt en automatiserad lösning som gör det möjligt att hantera försäljning till enskilda kunder utan att öka kostnaderna. Vi ser fram emot att

lansera denna lösning för att kunna skala upp verksamheten i Bräcke.

En tydlig trend under kvartalet är att leveranser från Kina har blivit mer utmanande, med förseningar på upp till 1,5 månader i vissa fall. Detta har även lett till högre kostnader för sjöfrakt.

## Ebeco

Tyvärr har ett bra första halvår följts av en oväntad likviditetskris för Ebeco, då en större kund tvingades skjuta fram delar av en tidigare kommunicerad order samtidigt som bolagets checkkredit minskar. Vi arbetar intensivt med att säkra verksamhetens drift och möjliggöra leveranser för att kunna slutföra pågående uppdrag. Samtidigt vidtar vi åtgärder för att minska kapaciteten tills efterfrågan åter ökar. EasyFill genomför en översyn av Ebeco verksamhetens framtid.

# Övrig information

## Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport för respektive kvartal publiceras:  
Kvartal 3 den **21 november**,  
Kvartal 4 med bokslutskommuniké den **27 februari 2025**

## Granskning av revisor

Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisor.

För ytterligare information kontakta:

**Tobias Sjölander**, VD  
[tobias.sjolander@easyfill.se](mailto:tobias.sjolander@easyfill.se)  
+46 70 660 54 23

**Johan Svedberg**, CFO  
[johan.svedberg@easyfill.se](mailto:johan.svedberg@easyfill.se)  
+46 70 379 20 07

För mer info besök gärna:

[www.easyfill.se](http://www.easyfill.se)  
[www.easyfillcorporate.com](http://www.easyfillcorporate.com)

## Offentliggörande

Denna information är sådan information som EasyFill AB (publ.) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 29 augusti 2024.

**TURNING SHELVES.  
CHANGING THE FUTURE.**



# Resultatrapport, utfall

## EasyFill AB (publ)

Belopp i TKR	Koncernen			Moderbolaget		
	2024-04-01 2024-06-30	2023-04-01 2023-06-30	2023-01-01 2023-12-31	2024-04-01 2024-06-30	2023-04-01 2023-06-30	2023-01-01 2023-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>						
Nettoomsättning	29 556	25 059	79 902	1 764	4 781	15 549
Aktiverat arbete för egen räkning	64	452	323	64	452	323
Övriga rörelseintäkter	861	623	1 843	279	295	545
	30 481	26 133	82 068	2 107	5 528	16 417
<b>Rörelsens kostnader</b>						
Handelsvaror	- 22 582	- 17 942	- 56 443	- 1 551	- 4 216	- 11 242
Övriga externa kostnader	- 3 723	- 4 503	- 14 776	- 2 619	- 2 844	- 9 053
Personalkostnader	- 6 637	- 6 059	- 24 005	- 2 067	- 1 851	- 7 137
EBITDA	- 2 460	- 2 370	- 13 156	- 4 131	- 3 382	- 11 015
<b>Av-/nedskrivningar av materiella och immateriala anläggningstillgångar</b>						
	- 1 070	- 1 540	- 4 785	- 917	- 1 345	- 3 648
<b>Finansiella poster</b>						
Resultat från intres/koncern gem. styrda bolag	- 247	-	495	- 247	-	3 096
Räntekostnader och ränteintäkter	- 1 137	- 916	- 3 594	- 371	- 487	- 1 866
<b>Resultat efter finansiella poster och avskrivningar</b>						
	- 4 915	- 4 826	- 22 030	- 5 666	- 5 214	- 19 625
Skatt på årets resultat/bokslutdisp	-	-	321	-	-	1 459
Resultat för Period	- 4 915	- 4 826	- 22 351	- 5 666	- 5 214	- 18 166

Belopp i TKR	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-01-01 2024-06-30	2023-01-01 2023-06-30	2024-01-01 2024-06-30	2023-01-01 2023-06-30
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	53 093	42 594	7 832	6 912
Aktiverat arbete för egen räkning	150	452	150	452
Övriga rörelseintäkter	1 436	905	736	365
	54 679	43 950	8 718	7 729
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Handelsvaror	- 37 296	- 29 791	- 4 537	- 5 619
Övriga externa kostnader	- 7 356	- 8 246	- 4 903	- 5 082
Personalkostnader	- 12 589	- 12 202	- 4 047	- 3 682
EBITDA	- 2 562	- 6 288	- 4 769	- 6 653
<b>Av-/nedskrivningar av materiella och immateriala anläggningstillgångar</b>				
	- 2 152	- 2 922	- 1 834	- 2 162
<b>Finansiella poster</b>				
Resultat från intres/koncern gem. styrda bolag	- 247	-	- 247	-
Räntekostnader och ränteintäkter	- 1 962	- 1 749	- 737	- 843
<b>Resultat efter finansiella poster och avskrivningar</b>				
	- 6 924	- 10 959	- 7 587	- 9 658
Skatt på årets resultat/bokslutdisp	-	-	-	-
Uppskjuten skatt	-	-	-	-
Koncernbidrag	-	-	-	-
Resultat för Period	- 6 924	- 10 959	- 7 587	- 9 658

# Balansrapport, utfall

## EasyFill AB (publ)

Belopp i TKR	Koncernen			Moderbolaget		
	2024-06-30	2023-06-30	2023-12-31	2024-06-30	2023-06-30	2023-12-31
<b>Anläggningstillgångar</b>						
Immateriella anläggningstillgångar	14 570	17 517	16 084	14 570	17 517	16 084
Materiella anläggningstillgångar	7 171	7 351	6 563	169	519	337
Finansiella Anläggningstillgångar	22 194	22 247	22 441	58 738	61 392	58 984
Summa anläggningstillgångar	43 934	47 115	45 088	73 476	79 428	75 405
<b>Omsättningstillgångar</b>						
Varulager	21 285	23 020	19 767	194	646	194
Kundfordringar	7 481	12 890	5 235	280	4 218	3 001
Övriga kortfristiga fordringar	2 378	3 849	5 505	8 188	5 746	8 421
Kassa och Bank	4 703	6 155	6 232	668	3 632	4 747
Summa omsättningstillgångar	35 847	45 914	36 739	9 330	14 241	16 363
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>79 781</b>	<b>93 029</b>	<b>81 827</b>	<b>82 806</b>	<b>93 669</b>	<b>91 768</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>						
Aktiekapital	21 231	11 850	21 231	21 231	11 850	21 231
Fond för utvecklingsutgifter	-	-	-	10 039	10 587	9 888
Fritt Eget Kapital	10 066	18 183	17 058	27 905	34 255	35 643
Summa Eget kapital	31 298	30 033	38 289	59 175	56 692	66 762
Långfristiga skulder	13 376	16 485	12 362	4 533	5 862	3 024
Summa långfristiga skulder	13 376	16 485	12 362	4 533	5 862	3 024
Leverantörsskulder	17 123	13 407	10 024	1 656	2 654	3 250
Övriga kortfristiga skulder	17 984	33 103	21 152	17 443	28 461	18 732
Summa kortfristiga skulder	35 107	46 511	31 176	19 099	31 115	21 982
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>79 781</b>	<b>93 029</b>	<b>81 827</b>	<b>82 806</b>	<b>93 669</b>	<b>91 768</b>

# Kassaflöde, utfall

## EasyFill AB (publ)

Belopp i Tkr	Koncern		Moderbolaget	
	2024-01-01	2023-01-01	2024-01-01	2023-01-01
	2024-06-30	2023-06-30	2024-06-30	2023-06-30
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat efter finansiella poster	- 6 924	10 959	- 7 587	9 658
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	2 979	2 228	2 561	1 337
Betald skatt	-	-	-	-
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före</b>	<b>- 3 945</b>	<b>8 731</b>	<b>- 5 026</b>	<b>8 321</b>
<b>Kassaflöde från förändring i rörelsekapital</b>				
Förändring av varulager och pågående arbete	1 518	6 089	-	2 730
Förändring av kundfordringar	- 2 246	2 642	2 098	- 357
Förändring av kortfristiga fordringar	- 2 966	2 422	- 138	313
Förändring av leverantörsskulder	7 949	1 239	1 712	858
Förändring av kortfristiga skulder	168	2 436	1 521	2 204
<b>Kassaflöde från löpande verksamhet</b>	<b>142</b>	<b>4 059</b>	<b>- 3 257</b>	<b>2 573</b>
<b>Investeringsverksamhet</b>				
Investering av immateriella tillgångar	- 150	- 452	- 150	- 452
Investering av materiella tillgångar	-	114	-	-
Investering av finansiella tillgångar	-	-	-	1 002
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>- 150</b>	<b>- 566</b>	<b>- 150</b>	<b>1 454</b>
<b>Finansieringsverksamhet</b>				
Nyemission	-	-	-	-
Upptagna lån	-	10 360	-	7 000
Amortering av lån	1 431	- 784	- 671	- 150
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>1 431</b>	<b>9 576</b>	<b>- 671</b>	<b>6 850</b>
Periodens kassaflöde	- 1 529	3 950	- 4 079	2 823
Likvida medel vid årets början	6 232	2 205	4 747	809
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>4 703</b>	<b>6 155</b>	<b>668</b>	<b>3 632</b>



**EasyFill AB (publ)**

Industrigatan 10  
843 31 Bräcke

556653-2924

+46 (0)693-66 13 00

[info@easyfill.se](mailto:info@easyfill.se)

[www.easyfill.se](http://www.easyfill.se)

[www.easyfillcorporate.com](http://www.easyfillcorporate.com)

**TURNING SHELVES.  
CHANGING THE FUTURE.**

